



## El Libro Negro de la Persuasión (Caminos nº 1)

*Alejandro Llantada*

[Download now](#)

[Read Online ➔](#)

# **El Libro Negro de la Persuasión (Caminos nº 1)**

*Alejandro Llantada*

## **El Libro Negro de la Persuasión (Caminos nº 1) Alejandro Llantada**

Existen libros que cambian por completo la manera en que se ve la vida; éste es uno de ellos.

¿Cuántas veces nos preguntamos, qué hay detrás de todos esos mensajes publicitarios y políticos? ¿Cuáles son los hilos que mueven a las masas a comprar algo excesivamente caro o a pelear guerras que parecieran ilógicas y crueles?

Las leyes que se presentan en este libro, son una suma valiosísima del conocimiento práctico y científico que el ser humano utiliza para dominar a los demás mediante la persuasión, en todos los aspectos de la vida: el productor del programa favorito, el vendedor de autos, el candidato a la presidencia, la pequeña niña llorona, el maestro de primaria e inclusive nuestra propia madre, usan algunas de estas leyes sin saberlo. Solo unos cuantos privilegiados las conocían formalmente para dominar la voluntad de los demás hasta el día de hoy, ahora usted también tiene el poder en sus manos.

Este libro puede ser mucho más peligroso que un arma, úselo para hacer el bien.

## **El Libro Negro de la Persuasión (Caminos nº 1) Details**

Date : Published September 24th 2015 (first published October 27th 2013)

ISBN :

Author : Alejandro Llantada

Format : Kindle Edition

Genre :



[Download El Libro Negro de la Persuasión \(Caminos nº 1\) ...pdf](#)



[Read Online El Libro Negro de la Persuasión \(Caminos nº 1\) ...pdf](#)

---

**Download and Read Free Online El Libro Negro de la Persuasión (Caminos nº 1) Alejandro Llantada**

---

## **From Reader Review El Libro Negro de la Persuasión (Caminos nº 1) for online ebook**

### **Jaime Villanueva says**

Es un libro sencillo y rápido de leer. Tiene muchas referencias bibliográficas para profundizar en el tema. Son 23 capítulos bien explicados.

Lo recomiendo.

---

### **Yamid HR says**

El contenido del libro es muy relevante y posiblemente puede ser utilizados en sin número de contextos, la narrativa y la forma en que está escrito simplemente deja el gran vacío. y por ello creo que no llega a ser de mis favoritos. Posiblemente el autor es mejor conferencista, ya que demuestra un buen conocimiento acerca del tema.

---

### **Tony Herrera says**

Excelente libro. Es un compendio de varios libros que ya he leído sobre la persuasión y la influencia.

---

### **Emir Duquela says**

Si hubieran 100 estrellas se las pondría todas.

Es justo decir que el libro es una obra maestra, tiene un conjunto de informaciones y técnicas que poniéndolas en práctica podremos descubrir realmente lo relevante del arte de la persuasión. Excelente lectura, bien documentada e interesante. Sobre todo ejemplificativo y con buena dinámica. Mezcla teoría, historia, psicología, creando un texto muy valioso para el lector. Tengan en cuenta que no es un libro sobre manipulación, sino un libro que enseña a relacionarse mejor con los que convivimos, obteniendo beneficios mutuos.

Alejandro Llantada, definitivamente se entrega a la prosa. Y brilla entre muchos, una conclusión poética donde refleja su pasión por la vida y su desprendimiento al escribir. Agradezco inmensamente al autor por el empeño en que sea llevada la verdad a cada uno de los seres humanos.

Este tipo de libros se debe hojear varios meses después de leerlo por completo, para poder disfrutarlo y captar todas las leyes. Sin duda alguna, este libro es un compendio de conocimientos que nos deja con el deseo de profundizar más.

---

## **Walter Sogamoso says**

### **Sencillamente espectacular.**

Este libro tiene un contenido realmente util y practico para nuestra vida, vale la pena leerlo varias veces y ademas tenerlo como manual de referencia.

---

## **El says**

Es un básico, desmenuza perfectamente las 23 diferentes formas de persuadir, muchas si no la mayoría ya las conoce, sin embargo pocas veces nos ponemos a pensar en ellas y mucho menos las tenemos en el momento en que más nos hacen falta. Usted puede ir por la vida con 5 ó 10 leyes de persuasión en su caja de herramientas, son con las que se siente Usted más cómodo, sin embargo el tener en su caja 23 leyes para persuadir lo convierten en una persona con mucho poder, advertencia que da el propio autor. Todo poder conlleva una gran responsabilidad. Use este libro con responsabilidad.

---

## **carmen says**

### **Conclusión**

Sencillamente maravilloso disfrute de cada capítulo, muy útil fácil de entender. Cada mensaje cada frase trae consigo una enseñanza. Lo mejor que he leído en mucho tiempo

---

## **Luis Cisneros says**

Contiene información bastante interesante y compleja, de manera simple y digerible, vale la pena leerlo, te dará herramientas para cuidarte de la manipulación que día a día nos hacen y que pareciera imperceptible.

---